

Stefan Anger

Preetzer Str. 34 | 24223 Schwentinental | anger-privat@web.de | 0162 6256112

Valensina GmbH
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

1. Februar 2021

Bewerbung um eine Stelle als Gebietsverkaufsleiter im Großraum Hamburg

Sehr geehrte Damen und Herren,

Valensina steht für hervorragende Qualität, einzigartige Vielfalt und faire Preise. Mit Ihrer großen Auswahl an frisch gepressten Fruchtsäften begeistern Sie Ihre Kunden täglich aufs Neue. Dafür setzen Sie sich gemeinsam mit Ihren kompetenten und kundenorientierten Mitarbeitern mit Leidenschaft ein. Gern möchte auch ich in Zukunft ein Mitarbeiter Ihres Unternehmens werden und als Gebietsverkaufsleiter tätig sein. Im Folgenden stelle ich mich kurz vor, um Ihnen einen ersten Eindruck meiner Fähigkeiten und Kompetenzen zu vermitteln.

Die Basis meiner Qualifikation bildet meine umfassende Berufserfahrung im Einzelhandel, die ich durch meine langjährige Tätigkeit bei Intersport Voswinkel sammeln konnte. Nach meiner Ausbildung zum Kaufmann im Einzelhandel war ich dort zunächst als Verkäufer und Filialassistent tätig, doch aufgrund meiner sehr guten Leistungen stieg ich rasch zum Filialleiter und Bezirksfilialleiter auf. Derzeit bin ich für Intersport Voswinkel als Bereichsleiter Vertrieb tätig und verantworte in dieser Position die Führung von ca. 140 Mitarbeitern in Bremen, Niedersachsen und Nordhessen. Somit bin ich neben allgemeinen kaufmännischen Tätigkeiten auch mit personalbezogenen Aufgaben bestens vertraut, beispielsweise mit der Einsatzplanung und dem Führen von Mitarbeitergesprächen. Mithilfe meines kooperativen und empathischen Führungsstils und meiner klaren, wertschätzenden Kommunikation schaffe ich es dabei stets, meine Mitarbeiter nachhaltig zu motivieren. Mein Organisationsgeschick kann ich zudem bei der Planung und Steuerung der Umsatzziele, Roherträge, Personalkosten und Deckungsbeiträge beweisen.

Nun möchte ich gemeinsam mit Ihnen den nächsten Schritt wagen und als Gebietsverkaufsleiter tätig sein. Daher ergreife ich heute meine Chance, um mich sowohl beruflich als auch persönlich weiterzuentwickeln.

Sie werden mich als äußerst einsatzbereiten, kundenorientierten und verantwortungsbewussten Kaufmann kennenlernen, der sowohl die Bedürfnisse des Unternehmens als auch die der Mitarbeiter und Kunden jederzeit im Blick hat. Dank meiner hohen Belastbarkeit bewahre ich zudem selbst in arbeitsintensiven Zeiten stets einen kühlen Kopf. Eine ausgeprägte unternehmerische und analytische Denkweise rundet mein Profil ab.

Gerne überzeuge ich Sie in einem persönlichen Gespräch davon, dass Sie mit mir einen ebenso engagierten wie erfahrenen Mitarbeiter gewinnen. Bis dahin warte ich gespannt auf Ihre Rückmeldung.

Mit freundlichen Grüßen



